



欲張りなほど全部叶う！
1億稼いできて分かった
新年にやるべき未来ビジネス設定

講師プロフィール



三上 美幸(Mikami Miyuki)
オンラインで行う集客塾の運営
ハンドメイド協会の代表理事

- 2015年 コネなしスキルなしでハンドメイド起業
- 2016年 日本レジュフラワー協会を立ち上げ
- 2017年 一般社団法人日本レジュフラワー協会設立
- 2018年 コンサルタントとして活動し集客塾の運営



最初はうまくいかなかった

	売上額
2015年4月	37,100円
2015年5月	3,760円
2015年6月	11,440円
2015年7月	2,620円
2015年8月	27,240円



起業当初はリアルのつながりのみで
最低月2620円…

The background image shows a classroom or lecture hall. In the foreground, the backs of several audience members are visible as they sit at desks. Some have water bottles or coffee cups on their desks. In the middle ground, a large projection screen displays a presentation. The presentation features a woman's face on the left, a speech bubble with the text 'さしこいながら', and the main title 'あなたに食いつくファンづくり' (Creating fans who follow you). Below the title, there are smaller images of people and a large 'X' mark. The overall scene is dimly lit, with the primary light source being the projector screen.

**沢山の人の前に立つ
年商1億越えの起業家に！**

ちなみに...

**年商1億までは
誰でも稼げるらしい！**



**ヒントを持って帰って
活かしてくださいね**

**2022年度の目標設定
しましたか？？**

3か月前にどのような目標を立てていましたか？

目標を実現するために活動した内容は？

結構頭抱えませんか？

行動できなかった理由は？

改善方法は？

もちろん、こういうのも必要だけど…

これやって

目標叶えられそうですか？

人はワクワクしないと
動かないから

2022年叶えたいことを図に入れよう！

周りから見た
すごい度

自分から見た
すごい度

見本

周りから見た
すごい度

ハイブランドでバックを買う

月商1000万円

ハイブランドで服を買う

ラグジュアリーホテルに連泊

ちよつとづつ
レベルアップさせてOK

アフタヌーンティー

自分から見た
すごい度・大変度

具体的にイメージができない人は



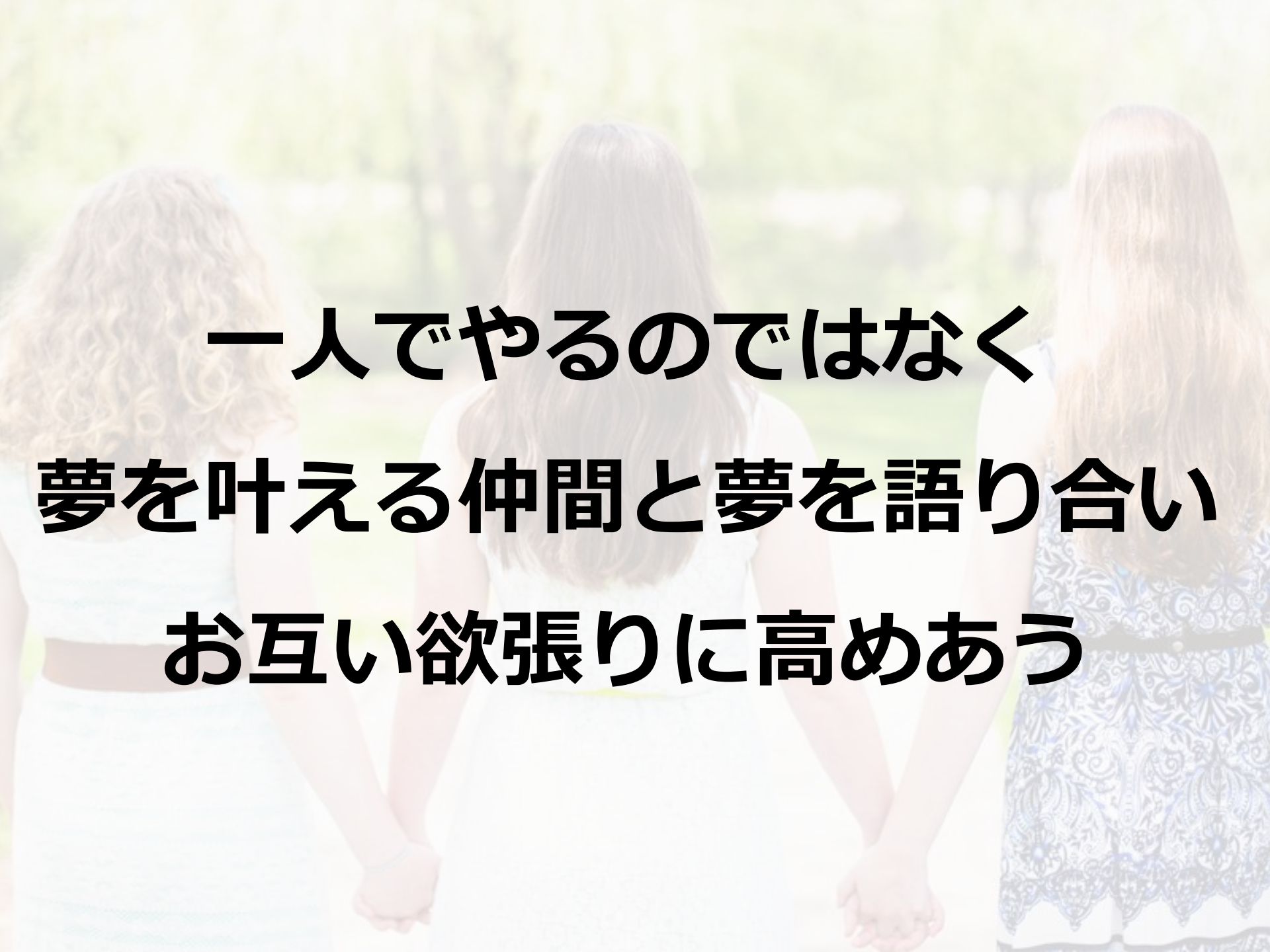
調べてみたり
実際に見に行ってみる



まずは数字に捕らわれない
やりたいこと、欲しいものを
なんでもいいので書く



**叶えたい欲がなければ
成長はしない**



一人でやるのではなく

夢を叶える仲間と夢を語り合い

お互い欲張りに高めあう



**ちよつとの変化が
夢を叶える未来設定**

本日のセミナー資料を特典でプレゼント！
登録してくださいね！



すでに登録済みの人は「特典」
とメッセージを送ってください！

<https://eventlink.jp/otp/klcx4r6h>